



Lorena Bottegal
Assistentin Marketing & Vertrieb

Meilensteine

Ausbildung zur Kauffrau bei einer Druckerei in Zürich. 1992-1994 Weiterbildung als Verkaufskordinatorin FA an der KV Zürich Business School. Verantwortlich bei der SAS & MARCOMM für einen Software-Hersteller in Wallisellen. Marketingassistentin bei SAP-Consulting in Frauenfeld. 2004-2005 Weiterbildung zum Webpublisher SIZ. Seit 2011 als Assistentin für Marketing & Vertrieb im Team der in der TQU GROUP für den Bereich Schweiz.



Ziele meiner Arbeit

Eine wertschätzende Kundenkommunikation aufzubauen und unser umfassendes Trainingsprogramm in der Schweiz zu vermarkten. Ich verstehe mich als Bindeglied zwischen Kunden, Consultants und Trainern.

Was mich auszeichnet

- Planung und Organisation sind meine Stärken
- Selbständiges, zielorientiertes Arbeiten, schätze ich außerordentlich
- Herausforderungen gehe ich neugierig entgegen
- Ich bewahre einen kühlen Kopf in hektischen Zeiten
- Humorvoll durch die Woche zu kommen ist mein persönliches Ziel!

Das sind meine Themen

- Die Steigerung des Bekanntheitsgrades der TQU GROUP als Marke auf dem Schweizer Markt
- Die Mitwirkung an der Konzeption und der Umsetzung von Marketingmaßnahmen
- Die Mitgestaltung und Vermarktung des Trainingsprogramms der TQU AKADEMIE in der Schweiz



Akzente setzen