



**Frank Heimann**  
Trainer



### **Meilensteine**

20 Jahre Praxiserfahrung in Verkauf, Führung und Training innerhalb verschiedener Branchen: Industrie, Finanzen, Automotive und Dienstleistung. Seit 1995 arbeitet er als Managementtrainer und Coach für namhafte deutsche Unternehmen und ist darüber hinaus European Business Coach für Führung und Vertrieb als auch DVN-LP Lehrtrainer und Lehrcoach. Zudem lehrt er als Dozent für Mitarbeiterführung am Management Zentrum Mittelrhein. Als Akademieleiter für Vertriebs- und Management zeichnete der selbständige Unternehmer, der heute unter dem Namen HQvita firmiert, über 6 Jahren lang für die Personalentwicklung in einem großen deutschen Unternehmen verantwortlich.

### **Ziele meiner Arbeit**

Die Entwicklung von selbständigen, in ihrem Funktions- und Aufgabenbereich eigenverantwortlich handelnden Persönlichkeiten, zur Erreichung der gesteckten Unternehmensziele.

### **Was mich auszeichnet**

- Professionalität, Ergebnisorientiertheit, hohe emotionale Intelligenz und Wirkung zur Nachhaltigkeit
- Schnelle und empathische Erfassung von unternehmerischen Problemstellungen und persönlichen Blockaden
- Ziel- und umsetzungsorientierte Entwicklung von Persönlichkeiten, Teams und Unternehmen
- Flexibilität und schnelle Erfassung von Veränderungen
- Hoher, individueller Praxisbezug durch langjährige Erfahrung in verschiedenen Branchen und Leitungsfunktionen
- Die Fähigkeit, andere zu begeistern, zu überzeugen, zu fördern und zu fordern
- Der respektvolle Umgang mit Menschen

### **Das sind meine Themen**

- Die Entwicklung von Führungspersönlichkeiten
- Umsatzsteigernde, nachhaltige Verkaufs- und Vertriebsstrainings
- Praxisorientierte, effektive Teamtrainings
- Qualifiziertes, empathisches Persönlichkeitscoaching
- Die Steuerung und Leitung von Unternehmensstrategien und Veränderungsprozessen
- Stressmanagement und Burn-Out Prophylaxe



**Akzente setzen**