



Ellen Spieth
Marketing & Vertrieb



Meilensteine

Ausbildung zur Industriekauffrau bei einem führenden Anbieter für W-LAN Lösungen. Teamassistentin und später Assistentin der Geschäftsleitung bei einem bedeutenden Infotainment-Zulieferer der Automobilbranche. 2006-2009 Studium zur Betriebswirtin (VWA) an der Württembergischen Verwaltungs- und Wirtschaftsakademie. Seit 2008 in der TQU GROUP und verantwortlich für Marketing & Vertrieb.

Ziele meiner Arbeit

Kunden individuelle Lösungen für ihre Herausforderungen näher bringen.
Die Marke TQU GROUP aktiv pflegen und weiterentwickeln.

Was mich auszeichnet

- Ich suche die Herausforderung und arbeite ergebnisorientiert.
- Bin neugierig, zielstrebig und ehrgeizig und das alles gepaart mit einer ordentlichen Portion Humor.
- Eigenverantwortliches Arbeiten, ist das, was mich motiviert.

Das sind meine Themen

- Mehrwertorientierte Kundenansprache und -bindung
- Konsequente Marken- und Produktführung
- Sinnvolle Datenstrukturen
- Effiziente Arbeitsabläufe und Organisationsstrukturen



Akzente setzen